

证券代码：000555

证券简称：神州信息

神州数码信息服务股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20200622

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他			
参与单位名称及人员姓名	华西证券 刘泽晶、孔文斌 新华资产 朱战宇 昆仑保险 马泉林 人保资产 于嘉馨 富舜资产 陈洪 国投瑞银 刘艳 泰达宏利 周琦凯 光大证券 姜国平、卫书根、万义麟、梁超、梁晨、张曦光 新华养老 王乐 新华资产 朱战宇 银华基金 孙勇 华夏财富 程海泳 天治基金 施钰 华宝兴业 卢毅 中信保诚 张光成 中海基金 左剑 广发资管 童炯潇 金鹰基金 杜昊 鸿道投资 方云龙 南方基金 郭东谋 光大新鸿基 Shanshan Li 光大资本 李大志			
时间	2020年6月22日 14:00-15:00 华西证券电话会议 2020年6月22日 17:00-18:00 光大证券电话会议			
地点	北京市海淀区西北旺东路10号院中关村软件园二期东区18号神州信息大厦会议室（电话会议）			
上市公司接待人员姓名	投资者关系总监 王兴苒			
投资者关系活动内容介绍	<p>会议首先由公司投资者关系总监王兴苒先生介绍公司战略推进情况</p> <p>公司战略聚焦金融科技，落地主要围绕以下三个层面：</p> <p>第一，持续扩大现有的优势业务规模。从业务的性质上来讲，公司2019年金融行业整体规模39亿，其中软件和服务业务规模在22亿左右，集成业务大概是17亿。无论是总体规模，还是集成或者软服务业务的单体规模，在整个金融IT行业排名是比较靠前的。</p>			

尤其是其中的一些拳头产品，比如银行核心业务系统、企业服务总线，在市场上有着比较稳固的行业地位，根据国际数据公司的报告，目前已连续 7 年市场排名第一，公司分布式技术平台和分布式银行核心系统在学术界及客户端得到了充分认可。

第二，充分利用公司卡位优势，大力发展金融信创。一方面，在集成商中是少数拥有领先的金融解决方案能力的厂商，另一方面，在金融解决方案的供应商里面，公司又是少数拥有一流的信息基础设施建设能力的厂商。金融信创本身是需要应用软件与基础软硬件的融合才能够实现推动的。公司内部充分发挥业务之间的协同优势，能够相互带动，这是公司的独特优势。2020 年，在疫情缓和之后，金融信创市场上陆续出现相关的业务机会，公司积极推动金融信创的落地。

第三，加大金融场景创新业务的探索。公司在金融科技、农业信息化、税务领域有着长期和深厚的积累，凭借对金融行业、农业与税务场景的深刻理解，把握银税互动政策与数字乡村战略的机遇，积极探索“科技+产业+金融”三方赋能的新模式，与互联网、银行、保险等企业在行业、场景、数据等方面强强联合，目前已形成银税互动、银农直连、生物资产抵押等创新业务形态。

会议第二个环节，与机构投资者交流

问：银行信息化市场规模有多大，公司处于什么水平？

答：从行业整体规模来看，银行 IT 每年的投资规模超过千亿，每年保持两位数左右的增长，软件和服务领域的增长超过 20%，银行在科技方面的投入占营收的比重逐年增加，依托科技的手段寻求转型突破，市场空间十分广阔。我们预计，未来几年金融信创是加速行业需求增长的重要动因之一。公司 2019 年在金融行业的整体规模 39 亿，客户以银行为主，在系统集成和软服领域市场份额均处于行业前列，今年从业务端的反馈来看，客户整体的需求还是很旺盛的，公司也在积极把握相关的业务机会。

问：能否介绍下公司分布式核心系统在市场中的优势？

答：公司在业内最早推出分布式核心解决方案的厂商，不依赖于任何特定硬件服务器和软件系统。自 2016 年公司推出分布式核心业务系统至今，已经迭代到了第四代版本，在技术和实践领域有深厚的积累。公司是业内第一家在银行端落地分布式核心的厂商，实现了国内厂商数据库在银行业的落地，2019 年在业内率先推出了包含信创基础软硬件和上层应用在内的银行信创全套解决方案。

问：能否介绍公司除了银行核心之外的金融产品及其解决方案能力？

答：公司是中国最早的金融 IT 服务企业，发展至今，已成为中国最大的金融应用软件服务公司之一。目前公司金融软件领域拥有五大产品族：核心应用产品族、云计算产品族、数据智能产品族、移动互联产品族，涵盖百余条细分产品线，能够满足银行领域全方位的需求。不仅在银行核心业务系统领域，公司的企业服务总线、微服务、智能银行、开放银行等解决方案在业内同样保持领先。去年开始公司大力拓宽数据智能产品族解决方案类型，推出智慧头寸、AI 智能反洗钱监测平台、反欺诈及风险管控、二代征信报送和查询等模块，各条线在银行客户端的推广落地效果反馈都很不错。

问：公司与华为在金融领域有哪些合作？

	<p>答：神州信息与华为的合作始于 2012 年，2016 年正式达成战略合作伙伴关系。目前，公司已经成为华为在中国解决方案领域最大的合作伙伴之一，与华为在信息基础设施建设和基础软硬件适配方面都有深入的合作。神州信息与华为共同发布了两项联合解决方案——《自主研发银行关键业务联合解决方案》和《云化开放银行联合解决方案》。能够实现银行分布式应用系统、柜面系统等银行关键应用向华为鲲鹏运算平台及高斯数据库的迁移工作，经与两大基础软硬件平台深度优化后的分布式核心系统，相关性能指标提升近 30%，批处理时间有效缩短约 20%，多节点线性增长趋势明显，满足银行对应用系统可靠性、安全性的要求。华为是信创领域的领军企业之一，也是我们在信创领域中重要的合作伙伴。</p>
附件清单（如有）	
日期	2020 年 06 月 22 日